

6 دلیل قانع‌کننده برای کسب درآمد از اینترنت

با هرکسی که در مورد راه اندازی کسب و کار صحبت کنیم می‌گه چرا برای خودت یک کسب کار اینترنتی دست و پا نمی‌کنی؟ چرا به سایت فروشگاهی نمی‌زنی؟ چرا حداقل تو اینستاگرام محصولات خودت رو نمی‌فروشی؟

به نظرتون چه دلایلی وجود داره که اکثر مردم به کسب درآمد اینترنتی فکر می‌کنن؟ تو این مقاله می‌خوایم این دلایل رو بدونیم. پس اگه هنوز برای راه اندازی کسب و کار اینترنتی تصمیم خاصی نگرفتی، حتما این مقاله رو بخون...



دلیل 1: سرمایه خاصی نیاز نداره

اگه همین الان تصمیم بگیری که یه فروشگاه فیزیکی رو به صورت سنتی راه اندازی کنی، هزینه‌های زیادی رو برای خرید یا اجاره مغازه باید پرداخت کنی. تازه علاوه بر اون برای خرید کالا، دکور، نیروی انسانی و حتی کارهای اداری هم لازمه مبالغی رو پرداخت کنی. حالا اگه سرمایه کافی نداشته باشی باید بیخیال راه اندازی کسب و کار بشی؟

مسئله نه! چون شما می‌تونید همون کسب و کار رو با حداقل سرمایه به صورت اینترنتی راه‌اندازی کنی. فقط لازمه یه وب‌سایت فروشگاه‌های داشته باشی که **حدوداً با 10 میلیون تومان** می‌تونید بهترین فروشگاه اینترنتی رو برای خودتون دست و پا کنی.

حالا شاید بگین برای خرید کالا هم پول لازمه در صورتی که اصلاً اینطور نیست!!! چون **شما میتونید محصولات فروشندگانه‌های دیگه رو داخل وبسایتتون بفروشید** و ازشون پورسانت بگیرید. اصطلاحاً به این مدل فروش اینترنتی می‌گن: **دراپ شیپینگ**

دلیل 2: خیلی سریع به درآمد می‌رسین

از زمانی که تصمیم می‌گیری یه کسب و کار رو به صورت سنتی راه‌اندازی کنی، تا زمانی که به درآمدزایی برسین حداقل چند ماه طول میکشه. پیدا کردن مغازه، گرفتن مجوز، تامین محصول و از همه مهمتر مدت زمانی که باید به عنوان چوب‌خوری بگذره تا مشتری‌هاتون رو پیدا کنی.

در صورتی که با راه‌اندازی فروشگاه اینترنتی خیلی سریعتر می‌تونید فروش اینترنتی خودتون رو شروع کنید. **به صورت میانگین 20 روز** طول می‌کشه تا وب‌سایتتون آماده بشه و **کمتر از 24 ساعت** هم برای گرفتن مجوز وب‌سایت لازم دارین. بعد از اون بلافاصله می‌تونید محصولات خودتون رو داخل وب‌سایت درج کنی و بازاریابی اینترنتی رو شروع کنی.

دلیل 3: با کسب و کار اینترنتی میتونید درآمد همیشگی داشته باشین

فرض کنی یه بوتیک لباس یا فروشگاه صنایع دستی دارین. حالا اگه یه روز به هر دلیل نتونین سر کار بریم (خدایی ناکرده کسالت داشته باشین) **اون روز هیچ درآمدی ندارین**. در صورتی که تو کسب و کار اینترنتی قضیه فرق می‌کنه.

اوایل کار، زمانی رو برای بازاریابی اینترنتی صرف می‌کنین و بعد از اون درآمدزایی شما همیشه جریان داره. اصطلاحاً به این مدل درآمد، درآمد غیر فعال گفته میشه. مثلاً فرض کنین یه پکیج آموزشی رو تهیه می‌کنین و برای فروش توی وبسایتتون قرار می‌دین! در واقع یه بار براش وقت صرف می‌کنین اما بعد از اون دیگه نیازی نیست برای هر مشتری زمان بزارین.

دلیل 4: برای کسب درآمد از اینترنت محدودیت زمانی و مکانی ندارین

وقتی تصمیم می‌گیرین یه فروشگاه فیزیکی رو با روش سنتی راه اندازی کنین، اول از همه باید یه مغازه را اجاره یا خریداری کنین. البته اگه بخواین مشتری‌هاتون بیشتر باشه، باید اون مغازه تو یکی از خیابون‌های پر رفت و آمد باشه که طبیعتاً هزینه‌اش بیشتر هم میشه.

خوشبختانه تو کسب و کارهای اینترنتی **نیازی به مکان فیزیکی ندارین**. فقط کافیه یه موبایل یا لپ‌تاپ و اینترنت داشته باشین. از اون به بعد هر جایی که باشین میتونین کسب و کارتون رو مدیریت کنین (حتی توی سفر یا توی تخت خواب).

دلیل 5: با کسب و کارهای اینترنتی بازار بزرگتری رو در اختیار دارین

فرض کنین صاحب یه مغازه داخل یکی از شلوغ‌ترین خیابون‌های شهرتون هستین. به نظرتون روزانه چند نفر بهتون سر میزنن؟ چند نفر ازتون خرید می‌کنن؟

10 نفر؟ 100 نفر؟ 500 نفر؟

شما فروشگاهتون رو تو هر کدوم از خیابون‌های شهرتون راه اندازی کنین، در روز به تعداد محدودی از افراد به مغازه شما سر میزنن. اما تو کسب و کارهای اینترنتی **روزانه چند هزار بازدید کننده** دارین.

دلیل 6: از شکست نترسین! چون چیز زیادی رو از دست نمیدین

خیلی از مردم کسب و کار خودشون رو راه اندازی نمی‌کنن. نه به این خاطر که سرمایه ندارن، بلکه به این دلیل که می‌ترسن سرمایه‌شون از بین بره. اگه شما هم جزو این دسته از افراد هستین، کسب و کار اینترنتی براتون بهترین گزینه است.

از آنجایی که کسب و کار اینترنتی نیازی به سرمایه چندانی نداره، حتی اگر کارتون به نتیجه نرسه، باز هم چیز زیادی رو از دست نمیدین.

خب رسیدیم به آخر مقاله. تو این مقاله 6 تا دلیل خیلی قانع کننده رو برای اینکه فروش اینترنتی رو شروع کنین، عنوان کردیم. احيانا اگه سوال دارين می‌تونين پيرسين. اصولا هنو اينجاها می‌تونين پيدا کنين:

پیج اینستاگرام: [reza_khani_webdesign](https://www.instagram.com/reza_khani_webdesign)

آدرس وب سایت: www.webnotech.info

شماره تماس: 021-91030932

شماره موبایل: 09172459451 – 09196558015

واتساپ: 09172459451