

## چطور همیشه توی خواب هم درآمد داشت؟

حقیقتاً **دیگه این روزا کسب و کار سنتی جواب نمیده** و باید به فکر ایجاد یک کسب و کار مجازی باشیم. متأسفانه خیلی از آدم‌ها فکر میکنند چون اطلاعات زیادی در مورد کسب و کار مجازی ندارن، پس نمی‌تونن وارد این حوزه بشن. در صورتی که واقعا چیز عجیب و غریبی نیست. در ادامه این مقاله چندتا روش رو براتون لیست کردم که ببینید واقعا می‌شه توی خواب هم پول درآورد.



### راهکار 1: به وب سایت فروشگاهی راه اندازی کنین

یکی از بهترین راه‌های کسب درآمد از اینترنت، راه اندازی فروشگاه اینترنتی هست. اما با این وجود خیلی از مردم این کار رو انجام نمی‌دن چون نمی‌دونن چه محصولی رو باید بفروشند، یا اینکه سرمایه کافی برای خرید محصول ندارن. **در صورتی که کاملا اشتباه می‌کنن.** در واقع یکی از روش‌های فروش اینترنتی

محصول اینه که محصولات فروشگاه های دیگه رو بفروشیم و ازشون پورسانت بگیریم که اصلاحا به این روش می گن " **دراپ شیپینگ** "

در واقع فقط کافیه فروشگاه اینترنتی خودتون رو راه اندازی کنین و با تولید محتوای اصولی سعی کنین سایتتون داخل گوگل رتبه بگیره و هر زمان که محصولی رو فروختین، از فروشنده بخواین برای خریدار ارسال کنه. به همین راحتی. اچانا اگه خودتون هم فروشگاه فیزیکی دارین که دیگه می دونین چه محصولی رو باید بفروشین و این چالش رو ندارین.

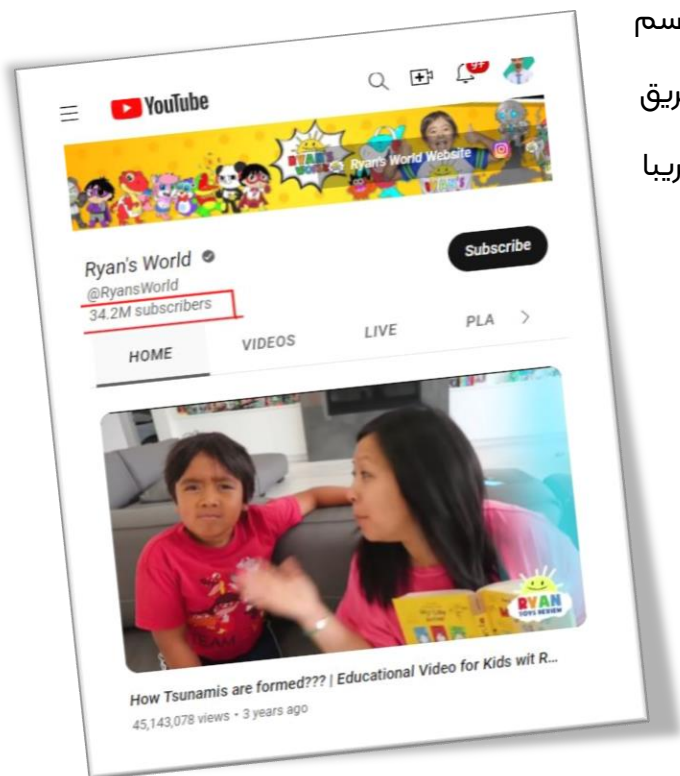
اما اینکه چه محصولی رو بفروشین که سود بیشتری داشته باشه از حوصله این مقاله خارجه و به صورت مجزا در موردش صحبت می کنیم.

## راهکار 2: محتوا تولید کنین

اگه از من پرسی می گم: الان پول توی تولید محتواست. در واقع هر کسب و کار برای اینکه محصولات یا خدمات خودش رو به مردم معرفی کنه، باید تولید محتوا انجام بده. تا حدی که **بیل گیتس میگه محتوا پادشاهه**. البته تولید محتوا انواع مختلفی دارد! به عنوان مثال: محتوای متنی، محتوای تصویری، محتوای صوتی و حتی محتوای ویدئویی.

پس اگه بتونید تولید محتوا رو یاد بگیرین، خیلی راحت و بدون دردسر می تونین درآمد زایی داشته باشین. به عنوان مثال می تونین تولید تیزرهای تبلیغاتی رو یاد بگیرین یا حتی ادیت ویدئوهای مختلف.

شاید باورتون نشه اما یه پسر بچه هشت ساله به اسم رایان کاجی، سال ۲۰۱۹ بیشتر از ۲۶ میلیون دلار از طریق تولید محتوا داخل یوتیوب درآمد داشت! و الان تقریباً 34 میلیون سابسکرایب داره!!!!!!!



### راهکار 3: داخل شبکه‌های اجتماعی فعالیت کنین

اگه دقت کرده باشین یه سری افراد داخل شبکه‌های اجتماعی هستن که اصطلاحاً بهشون اینفلوئنسر می‌گن. در واقع اینفلوئنسر کسی هست که تونسته با تولید محتوا داخل شبکه‌های اجتماعی، یه سری دنبال کننده رو جمع کنه.

درآمد اصلی اینفلوئنسرها از تبلیغاتی است که داخل پیجشون منتشر می‌کنن. شاید باورش سخت باشه اما بعضی از اینفلوئنسرها هستن که روزانه 4-5 میلیون تومان فقط با یه استوری تبلیغاتی و معرفی محصول درآمد دارن.

برای اینفلوئنسر شدن یا باید یک مهارت داشته باشین و در رابطه با اون مهارت محتوا تولید کنین، یا حتی می‌تونین در رابطه با موضوعات روزمره محتوا تولید کنین که مسلماً راهکار دوم ساده تره.

### راهکار 4: مهارت‌های خودتون رو بفروشین

اگه مهارت خاصی دارین، می‌تونین یه دوره آموزشی رو ضبط کنین و از طریق سایت خودتون یا یه سری از وبسایت‌ها که کارشون فروش دوره هست، بفروشین.

در روش سنتی برای این کار یا باید آموزشگاه فیزیکی تاسیس کنین، یا باید به عنوان مدرس داخل آموزشگاه‌های دیگه تدریس کنین که مسلماً فروش دوره به صورت مجازی خیلی راحت‌تره.

خب رسیدیم به آخر مقاله. تو این مقاله متوجه شدیم که ضرب المثل نابرده رنج گنج میسر نمی‌شود، همیشه هم درست نیست (حداقل تو دنیای اینترنتی). اچانا اگه سوال دارین می‌تونین پیرسین. اصولاً منو اینجاها می‌تونین پیدا کنین:

پيچ اينستاگرام: [reza\\_khani\\_webdesign](https://www.instagram.com/reza_khani_webdesign)

آدرس وب سايت: [www.webnotech.info](http://www.webnotech.info)

شماره تماس: 021-91030932

شماره موبایل: 09172459451 – 09196558015

واتساپ: 09172459451